

Technico-commercial Engins BTP / Mines

Date de Publication : 27/08

Localisation : Casablanca

Type de contrat : CDI

Poste :

Rattaché(e) au Directeur commercial, votre principale mission consistera à assurer le développement de notre portefeuille client par l'identification de nouveaux prospects, la commercialisation de nos produits et le traitement optimal de nos clients.

Dans ce cadre, vous aurez principalement à :

- Effectuer une prospection active sur l'ensemble de la zone affectée,
- Promouvoir nos produits et apporter un rôle de conseil technique,
- Identifier rapidement et avec précision le besoin client,
- Mettre en place et déployer une approche de service dédiée au client,
- Assurer la gestion administrative des demandes (devis, bons de livraisons...),
- Analyser les causes de non contractualisation et proposer des actions en ce sens.

Profil recherché :

Diplômé(e) d'une Ecole d'ingénieurs ou équivalent, vous bénéficiez d'une **expérience de plus de 5 ans dans la vente directe des engins** Miniers / BTP / Petit bien d'équipement / Lubrifiants...

Qualités requises :

Homme de terrain, dynamique et doté d'une forte orientation client et résultats, vous savez faire preuve d'autonomie et d'un grand sens des responsabilités dans votre approche professionnelle